



## COUP D'OEIL SUR LANGUES CANADA – 2013 – CANADA

### CADRE D'ASSURANCE DE LA QUALITÉ DE LC

#### Normes et accréditation

Seules normes et seul régime d'accréditation à être reconnus aux échelons national et international pour les programmes de langue au Canada.

Processus d'accréditation autonome et entièrement indépendant.



#### Achèvement garanti des programmes des étudiants

**Régime d'assurance pour l'achèvement des études (ECAP™)**  
ECAP™ permet d'assurer que chaque étudiant inscrit à un programme membre de Langues Canada pourra achever ses études. En cas de fermeture d'une école, les étudiants sont transférés dans un autre programme membre sans frais supplémentaires.

#### Fonds d'assurance études pour les étudiants (SEAF™)

Les fonds du SEAF™ serviraient à rembourser les étudiants qui ne pourraient terminer leurs études si un placement n'est pas possible.

#### Règlements administratifs, politiques sur l'adhésion et code de déontologie

Les règlements administratifs et les politiques connexes sur l'adhésion, y compris le code de déontologie, constituent les lignes directrices des membres de Langues Canada. Les membres qui ne respectent pas les critères, dont les normes, peuvent perdre leur qualité de membre.

Le code de déontologie exige que les membres de LC s'assurent que toutes les lois et tous les règlements applicables dans leur domaine d'application sont respectés en tout temps.

#### STATISTIQUES DE LANGUES CANADA

- 191 programmes membres partout au pays, dont 76 du secteur public et 155 du secteur privé
- 142 931 étudiants inscrits aux programmes de Langues Canada en 2012, qui représentaient :
  - environ 535 600 000 \$ de revenus liés aux frais de scolarité seulement
  - approximativement 1 443 000 000\$ en recettes globales pour le pays
- Cinq principaux pays d'origine :
 

– Japon	18 793
– Brésil	18 395
– Corée du Sud	16 942
– Arabie saoudite	15 578
– Chine	14 809

#### ACTIVITÉS DE COMMERCIALISATION POUR 2013

- Organisation de visite de familiarisation au pays
- Organisation d'une mission commerciale en Arabie saoudite et participation à cette mission
- Organisation d'importants salons de l'éducation pour le Canada seulement au Brésil, au Mexique, et en Italie
- Participation à des ateliers pour les agents à Toronto, à Miami, au Brésil, et en Allemagne
- Organisation de 3 missions commerciales (Russie / Ukraine, Turquie / Kazakhstan et Espagne / Italie) et participation à ces missions
- Organisation d'un important salon professionnel pour représenter les programmes de français canadiens aux États-Unis, au Mexique et au Brésil et participation à ce salon
- Organisation et accueil de deux visites de journalistes
- Publicités collectives dans le magazine Study Travel Magazine (numéros de mars, juin, septembre et novembre)